

BASE DE DATOS: ALMACÉN

La empresa SUMINISTROS HOSTELEROS lleva su gestión de almacén en un archivo de bases de datos de Access llamado almacén. En él se han creado las siguientes tablas mediante asistente:

DISEÑO DE LA BASE DE DATOS

PRODUCTOS	
CAMPOS UTILIZADOS	OBSERVACIONES
IdProducto	
NombreProducto	
Descripción producto	
IdProveedor	
UnidadesEnExistencia	
PrecioCoste	
PrecioVenta	Numérico. Propiedad 2 decimales. Puede ponerse también moneda si está instalado el €.
TipoIva	Numérico.
Autorización	Sí/No

CLIENTES	
CAMPOS UTILIZADOS	OBSERVACIONES
IdCliente	
NombreCliente	
DireccionFacturación	
Ciudad	
Provincia	
CódPostal	Tamaño 5
NumTeléfono	
NúmFax	
DirCorreoElectrónico	
Notas	
DNI/CIF	Tipo texto Tamaño 10

PROVEEDORES	
CAMPOS UTILIZADOS	OBSERVACIONES
IdProveedor	
NombreProveedor	
Dirección	
Ciudad	
CódPostal	Tamaño a 5
Provincia	

NúmTeléfono	
NúmFax	
DirCorreoElectrónico	
Notas	
DNI/CIF	Tipo texto Tamaño 10

COMPRAS	
CAMPOS UTILIZADOS	OBSERVACIONES
IdPedido	
IdProveedor	
FechaPedido	
Cantidad	Numérico
IdProducto	Numérico

VENTAS	
CAMPOS UTILIZADOS	OBSERVACIONES
IdDetalleFactura	
IdProducto	
Cantidad	
Descuento	
IdCliente	
FechaFactura	

DATOS DEL EJERCICIO

PRODUCTOS

IdProducto	Producto	Descripción	IdProve	Existencia	PrecioCoste	PrecioVenta	Autorizad	T.IVA
1	Plato llano	Caja de 10	1	800	8 €	18 €	No	
2	Plato hondo grande	caja de 10	1	600	9 €	19 €	No	21
3	Plato llano pequeño	caja de 10	1	600	4 €	9 €	No	21
4	Copas de agua	Cajas de 10	2	200	7 €	10 €	No	21
5	Copas de vino	Cajas de 10	2	200	6 €	10 €	No	21
6	Mantel algodón	Blanco	3	190	6 €	12 €	Sí	21
7	Mantel algodón	Verde	3	150	6 €	15 €	Sí	21

CLIENTES

Id	Cliente	NIF/DNI	Dirección fact.	Ciudad	Estado/Pr	Código	Nº de teléfono	Nº de fax	Dirección correo	Nota
1	Hotel Astoria, S.A.	A-28031650	Plza. Rodrigo Botet, 5	Cáceres	Cáceres	10005	927/3326588	927/3213141	Astoria@teleline.com	
2	Hotel Ciudad de Cáceres	A-10302524	Av. del Puerto, 214	Cáceres	Cáceres	10003	927/3674521	927/3453421	ciudad_Cáceres@ctv.es	
3	Francisco López Serrano	24354274-K	C/Cuenca, 68	Cáceres	Cáceres	10017	927/3234217	927/3767835	paco_serrano@hotmail.com	

PROVEEDORES

Id	Proveedor	DNI/CIF	Dirección	Ciudad	C. postal	Provincia	Nº de tfno.	Nº de fax	Dirección correo	Notas
1	Loza Cáceresna, S.A.	A102233123	Av. Blasco Ibáñez, 13	Trujillo	10850	Cáceres	927/3766898	927/1234567	Loza@teleline.com	
2	Cristalería Adam, S.L.	B100887766	C/San Joan, 56	Cáceres	10021	Cáceres	927/6561032	927/9897927	Adam@latinmail.com	
3	Mantelerías La Bruja	008795841X	C/Mayor, 115	Guadalupe	10230	Cáceres	927/7584932	927/6758490	bruja@eresmas.com	

COMPRAS

Id de pedido	Id Proveedor	Fecha de	IdProducto	Cantidad
1	3	15/08/2018	6	700
2	3	15/08/2018	7	600
3	2	20/08/2018	4	40
4	2	28/08/2018	5	50
5	1	20/08/2018	1	30
6	1	20/08/2018	3	30
7	1	20/08/2018	2	30

VENTAS

Id de detalle	Id de producto	Cantidad	Descuento	IdCliente	FechaFactura
1	6	60	0,00%	1	25/08/2018
2	7	50	0,00%	1	25/08/2018
3	4	2	0,00%	1	25/08/2018
4	6	100	0,00%	2	25/08/2018
5	7	50	0,00%	2	25/08/2018
6	6	40	0,00%	3	01/09/2018
7	7	40	0,00%	3	01/09/2018
8	4	4	0,00%	3	01/09/2018
9	5	4	0,00%	3	01/09/2018
10	1	5	0,00%	3	01/09/2018

ACTIVIDADES A REALIZAR

- 1.- Realiza el diseño de la base de datos mediante el asistente y después realiza las modificaciones oportunas según se indica en el propio ejercicio.
- 2.- Establece las relaciones pertinentes entre las distintas tablas.
- 3.- Introduce los datos en las tablas. Si se desea pueden crearse autoformularios o crea los formularios mediante asistente.
- 4.- Crea una consulta que te muestre los productos que son de color verde. Incluye los campos que creas oportunos.
- 5.- Crea una consulta que te muestre los productos que precisan autorización. Denomínala PRODUCTOS CON AUTORIZACIÓN. No muestres todos los campos, sólo los que creas precisos.
- 6.- Crea una consulta que te muestre el nombre del cliente, la fecha en la que ha realizado un pedido, el producto y la cantidad que ha solicitado. Llámala VENTAS CON CLIENTES.
- 7.- Crea una consulta similar que te muestre el nombre del proveedor, la fecha en la que le has solicitado mercancías, el producto y la cantidad solicitada. Denomínala COMPRAS CON PROVEEDORES.
- 8.- Introduce en la consulta VENTAS CON CLIENTES un campo calculado que te muestre lo que tiene que pagarte el cliente por cada pedido. Guarda el cambio en la misma consulta.
- 9.- Introduce en la consulta COMPRAS CON PROVEEDORES un campo que te muestre lo que tienes que pagar a cada proveedor por cada pedido.

- 10.-** Averigua, mediante una consulta, lo que tiene que pagarte cada cliente por la totalidad de pedidos que te haya hecho. Llama a esta consulta TOTAL A COBRAR.
- 11.-** Averigua, mediante una consulta, lo que tienes que pagar a cada proveedor por la totalidad de pedidos que le has hecho. Llama a esta consulta TOTAL A PAGAR.
- 12.-** Filtra la consulta TOTAL A COBRAR para aquellas facturas que tengan un importe de 1.500 € en adelante.
- 13.-** Agrupa los datos de tus ventas por clientes y por productos y haz un recuento. Llama a la consulta VENTAS POR CLIENTE Y PRODUCTO.
- 14.-** ¿De qué importe ha sido el pedido máximo que nos han hecho? Contéstalo con una consulta llamada PEDIDO MÁXIMO,
¿De qué importe ha sido la compra mínima que hemos realizado? Contéstalo con una consulta llamada COMPRA MÍNIMA.
- 15.-** Crea una consulta para copiar en una tabla que se llame CÁCERES los pedidos de aquellos clientes que vivan en Cáceres, compruébala y ejecútala. Guarda la consulta como CLIENTES DE CÁCERES.
Ahora vamos a dar de alta a dos nuevos clientes cuyos datos son:

Id	Cliente	NIF/DNI	Dirección fact.	Ciudad	Estado/P	Códig	Nº de teléfono	Nº fax	Dirección correo	Notas
4	Antonio García Fuentes	8235678X	Av. América, 9	Barcelona	Barcelona	02345	56789009		Agarcia@hotmail.com	
5	Arturo Peña Muñoz	7654378-D	Tvsía Los caños, 9	Trujillo	Cáceres	10850	12345670		peña@latinmail.com	

- 16.-** Ejecutamos la consulta guardada como CLIENTES DE CÁCERES y nos indica que borrará la tabla anterior para crear otra nueva; le decimos que sí y nos la sustituye por otra que ahora tiene cuatro registros en lugar de tres.
- 17.-** El IPC de este año ha subido en un 2.3 %. Actualiza mediante una consulta los precios de venta de todos los artículos atendiendo a este índice. Guárdala como SUBIDA EN 2,3 POR CIENTO DEL PVP. Ejecútala y comprueba los cambios en las tablas.
- 18.-** Ejecuta una consulta de actualización de los precios de coste de los manteles de algodón que pasan a costar un 12 % más. Llámala SUBIDA COSTE DE LOS MANTELES EN 12 POR CIENTO.
- 19.-** Diseña una consulta para que cuando se ejecute pregunte por el CIF o DNI del cliente. Tienes que mostrar todos los campos de la tabla clientes. Llámala DATOS CLIENTES SEGÚN CIF.
- 20.-** Importa la tabla de CLIENTES de la base de datos Gestión Comercial.