

RECOPIACIÓN O.P.I. HOJA DE CÁLCULO (MS EXCEL)

PRÁCTICA 1: De un listado de alumnos y sus calificaciones finales, las condiciones para obtener una beca de estudios son:

1. Si la calificación final se encuentra entre 9.5 y 10, obtendrá un 80% de la dotación económica.
2. Si la calificación final se encuentra entre 8.5 y 9.4, obtiene un 40% de la beca.
3. Si la calificación final se encuentra entre 8.0 y 8.4, obtiene un 25% de la beca.
4. Si la calificación final es menor de 7.9, no se otorgará beca.

ALUMNOS	CALIFICACIÓN FINAL	DOTACIÓN
AL-X8001	7,5	
AL-X7809	8.5	
AL-X7908	9.1	
AL-X8970	9.5	
AL-X3570	8	
AL-X9010	7	
AL-X4020	6	

PRÁCTICA 2: Desarrolla la función condicional correspondiente para resolver los siguientes marcadores para el equipo local:

EQUIPO LOCAL	MARCADOR	EQUIPO VISITANTE	MARCADOR	RESULTADO
CHILE	1	URUGUAY	2	DERROTA
ESPAÑA	5	MÉXICO	0	
SUIZA	3	SUDÁFRICA	0	
BRASIL	2	ARGENTINA	2	
PORTUGAL	0	ITALIA	2	

PRÁCTICA 3: En una empresa, tenemos un vendedor que promociona 3 productos. Al mes, veremos si además de su sueldo base merece una comisión si las ventas de dichos productos superan los 5000 euros. Esto es, se otorgará un plus de 100 euros por cada acumulado de ventas de 5000 euros por producto. Podría obtener hasta 3 pluses, ya que como sabemos comercializa 3 productos.

Al empleado se le pagará el 10% del total de lo vendido más cada plus que obtenga.

RECOPIACIÓN O.P.I. HOJA DE CÁLCULO (MS EXCEL)

CÁLCULO DE COMISIÓN				
Empleado:	Jonh Smith			
Ventas de Producto A:	5600.00 €			
Ventas de Producto B:	4500.00 €			
Ventas de Producto C:	3000.00 €			
Total Ventas:				
Comisión 10% total de ventas:		Pluses:		
	Total a percibir:			

PRÁCTICA 4: En el mismo caso que la práctica anterior, para que el empleado obtenga su plus, además de superar las ventas establecidas (5000 €) deberá haber captado a 20 nuevos clientes. Sólo así podrá validar sus pluses.

CÁLCULO DE COMISIÓN				
Empleado:	Jonh Smith			
Ventas de Producto A:	5600.00 €			
Ventas de Producto B:	4500.00 €			
Ventas de Producto C:	3000.00 €			
	Nuevos clientes:	20		
Total Ventas:				
Comisión 10% total de ventas:		Pluses:		
	Total a percibir:			

RECOPIACIÓN O.P.I. HOJA DE CÁLCULO (MS EXCEL)

PRÁCTICA 5: Por otro lado, tenemos a un empleado al que se le hará un descuento para impuestos basados en su sueldo. A mayor sueldo, mayor porcentaje de descuento. Descubre cuál sería dicho porcentaje y neto a percibir.

Nombre de empleado:	X70898710
Sueldo:	1200
Porcentaje descuento:	0,3
Neto:	840

TABLAS DE DESCUENTO

INFERIOR	SUPERIOR	DESCUENTO
1	200	5%
201	400	10%
401	600	15%
601	800	20%
801	1000	25%
1001	1200	30%
1201	1400	35%
1400		40%